

Расписание тренингов и консалтинговых услуг на 2026 год

Сентябрь	
Онлайн-курс доступен всегда	Корпоративная HR-Академия: Управление талантами, поиск, подбор, развитие. Быстрый выход на результат.
23 - 25 сентября	Управление изменениями: новая модель лидерства в эпоху искусственного интеллекта
29 - 30 сентября	Технология прибыльных контрактов: переговоры и торг о цене и условиях
Октябрь	
1 - 2 октября	Проактивный менеджмент будущего, искусственный интеллект как инструмент управления проектами и рисками
5 октября	Заседание клуба «Счастливый HR»: кейс-разбор: решение одной кадровой задачи (заккрытие вакансии, удержание сотрудника, текучесть, оценка, адаптация, увольнение).
7 - 11 октября	Школа лицензированных бизнес-тренеров IBSA 1 блок. Вечернее время + выходные.
6 октября	Развивающий Ассессмент-центр с Планами развития и рекомендациями по управлению, удержанию, раскрытию талантов и росту эффективности. Для руководителей.
7 - 9 октября	Управление изменениями: новая модель лидерства в эпоху искусственного интеллекта
8 октября	Стратегическая сессия: решение ключевых проблем и задач Компании. Принятие управленческих решений.
9 октября	Компьютерная диагностика продавцов + проработка установок: рост уверенности и отношения к продажам
12-13 октября	Ключ к пониманию клиентов. Новая передовая швейцарская техника деловых переговоров о продаже.
14-16 октября	Искусственный интеллект в HR-управлении: от поиска талантливых кандидатов до роста эффективности и выполнения KPIs
21-23 октября	Технология прибыльных контрактов: переговоры и торг о цене и условиях. ИИ.
20 октября	Рабочая встреча клуба «Счастливый руководитель»: разбор управленческого кейса — решение сложной ситуации из практики участника встречи.
26 - 27 октября	Руководство сотрудниками: совещания, мотивация, коррекция стиля менеджмента. Ораторское искусство.
28 - 30 октября	Управление результатом в B2B-сделках: переговоры с применением искусственного интеллекта
29-30 октября	Развитие персонала: управление талантами и эффективностью. HR-капитал руководителя.
Ноябрь	
2-3 ноября	Проактивный менеджмент будущего, искусственный интеллект как инструмент управления проектами и рисками.
9-10 ноября	Рабочая встреча клуба «Счастливый HR»: кейс-разбор: решение одной кадровой задачи (заккрытие вакансии, удержание сотрудника, текучесть, оценка, адаптация, увольнение).
11-13 ноября	Управление изменениями: новая модель лидерства в эпоху искусственного интеллекта
16-17 ноября	Стратегическое планирование. Корпоративная культура. Сбалансированная система показателей. ИИ.
18-20 ноября	Технология прибыльных контрактов: переговоры и торг о цене и условиях. ИИ
23 ноября	Развивающий Ассессмент-центр с Планами развития и рекомендациями по управлению, удержанию, раскрытию талантов и росту эффективности.
25-27 ноября	Управление результатом в B2B-сделках: переговоры с искусственным интеллектом
30 ноября	Рабочая встреча клуба «Счастливый руководитель»: разбор управленческого кейса — решение сложной ситуации из практики участника встречи.
Декабрь	
2-3 декабря	Стратегическое планирование. Корпоративная культура. Сбалансированная система показателей. ИИ.
2-4 декабря	Управление изменениями: новая модель лидерства в эпоху искусственного интеллекта
2-7 декабря	Школа лицензированных бизнес-тренеров IBSA 2 блок
7-8 декабря	Стратегическое планирование. Корпоративная культура. Сбалансированная система показателей. ИИ.
9-11 декабря	Технология прибыльных контрактов: переговоры о цене и условиях

15 декабря	Формирование и сплочение команды. Оптимизация информационных потоков. Корпоративный тренинг для руководителей отделов Компании.
16-18 декабря	Управление результатом в B2B-сделках: переговоры с искусственным интеллектом
22 декабря	Стратегическая сессия: планирование проектов будущего Компании. Решение ключевых проблем Компании. Принятие управленческих решений.
23 декабря	Новогодняя встреча клубов «Счастливый HR и руководитель»: фуршет, дискуссия, выступления.

Стоимость обучения и услуг

На трехдневных тренингах - 54 000 руб. за 1 человека. При оплате за 2-х чел. - 3-й участник - бесплатно. В стоимость входят кофе-брейки и методические материалы. В некоторых тренингах выдаются дополнительно книги Швейцарского Института.

Стоимость однодневной стратегической сессии - 24 000 рублей от 1 до 5 человек, 50 000 рублей на группу от 10 до 12 человек.

Цена участия во встречах клубов (с 17.00 до 20.00 часов) абонентская плата за 3 месяца - 12 000 рублей, на 6 месяцев - 18 000 руб., на год - 28 000 руб. Разовое посещение - 4 999 руб.

Стоимость аудита компетенций отделов продаж с мотивирующим занятием для команды продавцов - 7000 руб. за 1 человека. Только тестирование без мотивации - 3500 руб. за 1 чел. Включает Письменный отчет компьютера ИИ с рекомендациями тренера.

По окончании тренингов выдается Удостоверение о повышении квалификации. По завершении свыше 4 модулей Курса Академии Менеджмента - Диплом о дополнительном образовании установленного образца по лицензии на образовательную деятельность. По итогу Ассессмент-центров выдаются в письменном виде Компьютерные отчеты и Планы развития, разработанные тренером.

Ведущая тренингов

Зифа Димитриева - Президент Академии. Имеет лицензию № RU0022 на право преподавания метода Structogram. Глава Центра Структограммы России - эксклюзивного представительства IBSA AG. Двукратный победитель Всероссийского рейтинга бизнес-тренеров в специализациях: "Диагностика", "Лидерство", "Переговоры", "Ораторское искусство и публичные выступления", "Управленческие краткосрочные тренинги". Авторский курс Открытой школы менеджмента "Счастливый руководитель. Стратегическое лидерство в бизнесе" - призёр Всероссийского рейтинга провайдеров корпоративных услуг в номинации "Самая востребованная образовательная программа" среди долгосрочных курсов обучения - 2 место в России. Имеет 3 высших образования:

1. РАНХиГС, г. Москва. Диплом MBA: Master of business administration, факультет «Менеджмент и управление предприятием».
2. АПП при МГУ им. М.В. Ломоносова, г. Москва. Диплом о втором высшем образовании по специальности «Общая диагностика и психокоррекция. Оценка персонала».
3. Уральский государственный университет, г. Екатеринбург. Диплом о высшем образовании.

Каждые три года повышает квалификацию:

1. International Institute for Management of Development, Германия: Школа бизнес-тренеров, курс «Современный Ассессмент-центр».
2. Институт биоструктурного анализа в Швейцарии, IBSA AG: курсы "Социальные компетенции лидера", 3 курса с лицензированием тренера по методам Structogram - Triogram - Ключ к клиентам.
3. FVB Academy, Германия: курс "Стресс-менеджмент" с получением франшизы на право преподавания.
4. Международный институт менеджмента, г. Москва: Школа бизнес - тренеров.

Автор 5 книг: "Счастливый руководитель", "Школа менеджмента. Книга практикующего бизнес-тренера и руководителя", "Управление продажами в любых условиях, или как найти продавцов, которые будут продавать много" и др.



ООО «Академия управления и оценки персонала» | www.zifadimitrieva.ru

127018, г. Москва, Новодмитровская ул, д. 5А, стр.1, офис 700 В, эл. почта: info@zifadimitrieva.ru

Российский центр Структограммы - эксклюзивное представительство IBSA, возглавляемый З.М. Дмитриевой, перевёл с английского, издает в Швейцарии и привозит в Россию оригинальные книги Швейцарского института IBSA, которые являются пособиями к некоторым тренингам:

- Ключи к самопознанию. Структограмма. Обучающая система 1.
- Ключи к пониманию других. Структограмма. Обучающая система 2.
- Ключ к пониманию клиентов. Структограмма. Обучающая система 3.

Участники курса Академии менеджмента получают в подарок книгу бизнес-тренера «Счастливый руководитель».

Нашими клиентами уже стали:

Согаз, Газпромбанк, Газпром-добыча, Сбер, Алроса, Алеф Банк, Альфа банк, ФК Пульс, Профитмед, Техносерв, Треолан, АвтоВАЗ, Мегапак и еще более 10 000 компаний за свыше, чем 28 лет работы.

Ждем Вас на наших мероприятиях!

Зарегистрироваться в качестве участника и получить более подробную информацию Вы можете:

по телефону +7 926 464-94-22 или по E-mail: info@zifadimitrieva.ru

Наши сайты:

<https://happyleader.ru>

<https://zifadimitrieva.ru/>